

MICROCREDENCIAL EN

# Planeación de Operaciones y Ventas

11 HORAS

## COMPETENCIA PARA DESARROLLAR

Identifica el uso de los pronósticos para generar estrategias de respuesta a la demanda.

## OBJETIVOS

- Realizar un plan de operación y ventas.
- Establecer un procedimiento para determinar los pronósticos.

## BENEFICIOS

- En esta microcredencial el participante aprenderá a realizar una estrategia para tener un plan de respuesta a los cambios en la demanda utilizando los pronósticos, también revisará los diferentes elementos que integran un plan de ventas y operaciones (SOP).

## DIRIGIDO A

- Profesionistas que se encuentren laborando en el área de compras, transporte, sistemas de información, logística, producción, almacenamiento, ventas o distribución en cualquier empresa.

## DURACIÓN Y MODALIDAD

11 horas |  Autodirigido

# TEMARIO

## Módulo

1

2

3

4

## Tema

Desarrollo de proveedores.

Juego de la cerveza.

Administración de la demanda.

Planeación de ventas y operación.