Universidad Tecmilenio

Centro de Desarrollo de Competencias
Tecmilenio



MICROCREDENCIAL EN

Habilidades para Litigantes

11 HORAS

COMPETENCIA PARA DESARROLLAR

Entiende la importancia de la presentación oral de los argumentos del abogado para que estos causen el efecto deseado ante el juez y el tribunal.

OBJETIVOS

- **Conocer las características que presenta la oralidad en los juicios.**
- **Identificar cuáles son las principales técnicas relacionadas con la formulación de preguntas.**
- **Aprender los elementos de la jornada laboral diaria que son relevantes para el éxito.**

BENEFICIOS

- En esta microcredencial el participante aprenderá que una comunicación inadecuada puede tener consecuencias muy graves en los resultados de un juicio, también comprenderá la manera en que se debe conducir una entrevista con un cliente, desde el punto de vista de un abogado litigante.

DIRIGIDO A

- Profesionistas que se encuentren laborando en oficinas de gobierno, bufetes de abogados, consultoras o empresas que requieren asesoría jurídica.

DURACIÓN Y MODALIDAD

11 horas | Autodirigido

TEMARIO

Módulo	Tema
1	Proceso y componentes de la comunicación.
2	Escucha activa y formulación de preguntas como habilidades del abogado.
3	Los procesos de la entrevista con los clientes.
4	Estudio del caso, diagnóstico y formulación de estrategias.
5	Prácticas de atracción y seguimiento de un litigio.