

COMPETENCIA PARA DESARROLLAR

Conoce cómo funcionan los negocios, tanto la parte formal como informal, incluyendo la competencia y la legislación, está bien informado, aprende rápidamente y obtiene resultados. Acelera el paso de su operación a la velocidad del mundo actual.

OBJETIVOS

- Identificar qué es negociar, así como las partes del proceso de la negociación.
- · Comprender qué es agile mindset.
- Identificar los beneficios y pasos de la implementación de la metodología de gestión de procesos de negocios.
- Identificar las distintas metodologías ágiles que existen, sus características y cómo se implementan.

BENEFICIOS

 En este certificado el participante aprenderá a desarrollar habilidades de comunicación y negociación, así como la legislación para entablar relaciones de largo plazo tanto internas como externas, que le permitirá adaptar la forma de trabajo por proyectos de forma ágil, flexible e inmediata, reduciendo costos e incrementando la productividad.

DIRIGIDO A

 Profesionistas del área de administración que deseen desarrollar sus habilidades de comunicación y negociación en las organizaciones.

DURACIÓN Y MODALIDAD

100 horas | (b) Autodirigido

TEMARIO

Módulo	Tema
1	Relaciones públicas I.
2	Relaciones públicas II.
3	Negociación.
4	Derecho empresarial.
5	Tranformación de personas y organizaciones.
6	Business Process Management.
7	Proyectos con modelos ágiles.
8	Innovación.